

Jean-Louis Chaptal

CONSULTANT

ANCIEN DIRECTEUR DE LA RECHERCHE DE MOTOROLA

Ne dites pas à Jean-Louis Chaptal qu'il est à la retraite. Il bouillonne, il déborde de projets, comme il l'a toujours fait, entraînant son entourage dans l'action par une énergie communicative.

Diplômé de l'INSA de Toulouse à 22 ans, il décide de poursuivre ses études à l'Institut d'Administration des Entreprises et gagne alors sa vie comme professeur remplaçant de mathématiques au Lycée St-Sernin. Le marché des cours particuliers privés en est à ses débuts et ce fils d'instituteur est visionnaire. Avec l'appui d'un financier expérimenté, **il participe au lancement de la société Maths Secours**, installée rue du Taur à Toulouse, et s'apprête à s'en aller créer une succursale à Lyon quand on lui propose un poste chez Motorola. Il restera donc à Toulouse.



« Un téléviseur sur deux, dans le monde, utilise des composants toulousains qui permettent la synthèse de fréquence pour le module tuner »

Semi-conducteurs : des innovations made in Toulouse

En 1973, C'est le boom des semi-conducteurs. Jean-Louis Chaptal, formé en Automatique, Électronique débute comme ingénieur produit. Il démarre une carrière de plus de trente-cinq années entre postes opérationnels et recherche-développement dans l'établissement Motorola de Toulouse, devenu Freescale en 2004.

D'UN CLIC

« Ma force est d'avoir su m'entourer d'experts. **Mes équipes ont contribué à de nombreuses innovations comme les clés qui permettent d'ouvrir les portes de voiture d'un simple clic** grâce à une liaison radio. Nous avons aussi beaucoup travaillé avec les fabricants de télévision japonais. Un téléviseur sur deux, dans le monde, utilise des composants toulousains qui permettent la synthèse de fréquence pour le module tuner », explique Jean-Louis Chaptal.

Plus récemment, ses équipes ont conçu des puces qui gèrent l'arrêt et le redémarrage du moteur des véhicules au feu rouge. Une fonctionnalité désormais proposée par de nombreux constructeurs européens.

« Le succès d'un partenariat commercial est lié à la connaissance intime des clients, de leurs besoins et aussi de leurs ambitions. La France est de moins en moins compétitive pour la fabrication des semi-conducteurs mais il nous reste un vrai savoir-faire pour développer des applications innovantes », affirme-t-il.

Le jeune retraité, à la tête d'une société de consulting, se passionne aujourd'hui pour les technologies qui pourraient favoriser le maintien à domicile des personnes âgées ou dépendantes. « Grâce aux nouvelles générations de satellites intégrant des composants en cours de développement, un suivi médical de qualité à distance sera bientôt possible à coût acceptable, y compris dans les zones isolées. »